

Sessions garanties disponibles

Formation IA générative pour les Achats : du sourcing à la négociation

Réf. SF34623

Industrialisez vos consultations fournisseurs, vos analyses d'offres et vos négociations avec l'IA générative — et repartez avec des assistants IA achats réutilisables au quotidien.

2 j Durée	1 800 € HT Inter / participant	3 900 € HT Intra (≤12 pers.)	1 Sessions à venir
--------------	-----------------------------------	---------------------------------	-----------------------

Objectifs pédagogiques

- ✓ Identifier les cas d'usage à fort impact et les limites de l'IA générative dans le cycle Achats
- ✓ Analyser des offres fournisseurs via une grille multicritère assistée intégrant TCO, risque et RSE
- ✓ Évaluer la sensibilité des données fournisseurs et choisir le cadre d'usage IA approprié (interne vs externe, RGPD)
- ✓ Préparer et simuler une négociation fournisseur avec l'IA comme sparring partner
- ✓ Appliquer une méthode de prompting reproductible aux livrables achats
- ✓ Industrialiser une veille marché et fournisseurs automatisée
- ✓ Produire des cahiers des charges et consultations fournisseurs (RFP/RFQ) structurés avec l'IA
- ✓ Configurer un assistant IA métier achats réutilisable au quotidien

Public visé & prérequis

Public viséTous

Prérequis- Pratique régulière des achats (consultation, sélection, négociation fournisseur) - Être à l'aise avec les outils numériques (web apps, gestion de comptes, upload de fichiers)

Programme détaillé

Fondamentaux de l'IA générative et cadre de confiance pour les Achats

- Capacités et limites des LLM : ce qui change concrètement pour l'acheteur, ce que l'IA ne sait pas faire
- Cas d'usage à fort impact dans le cycle achats : sourcing, consultation, analyse, négociation, veille
- Hallucinations et biais : impact sur la fiabilité d'un livrable achats et points de contrôle
- Politique d'usage IA en achats : ce qui peut être soumis à une IA externe vs ce qui reste en interne (NDA, clauses confidentielles, données fournisseurs)
- RGPD et confidentialité appliqués aux données achats
- IA interne cloisonnée vs IA générative externe : critères de choix selon la sensibilité

Activités pratiques :

- Cartographie des cas d'usage achats du participant : matrice impact × sensibilité des données
- Test comparatif d'un même prompt sur une IA externe et une IA interne d'entreprise
- Élaboration d'une grille de décision « ce que je peux / ne peux pas soumettre à une IA externe »

Méthode de prompting reproductible pour les livrables achats

- Structure d'un prompt achats : rôle, contexte, tâche, contraintes, format de sortie
- Itération et raffinage : passer d'une réponse générique à un livrable utilisable
- Fourniture de gabarits et exemples : transmettre un standard interne à l'IA
- Contrôle qualité : checklist de relecture systématique d'une production IA
- Bibliothèque personnelle de prompts : capitaliser et partager au sein de l'équipe achats

Activités pratiques :

- Décomposition d'un coût et préparation d'argumentaire à partir d'un brief minimal
- Construction d'un prompt « cadrage de message fournisseur » et itération sur trois versions
- Démarrage d'une bibliothèque personnelle de prompts achats

Du besoin au RFP — structurer cahier des charges et consultation fournisseurs

- Reformulation d'un besoin interne flou en brief structuré et exploitable
- Cahier des charges : exigences fonctionnelles, techniques, SLA, critères RSE (CSRD, devoir de vigilance)
- Génération d'une RFP/RFQ standardisée et lisible pour les fournisseurs
- Règles éliminatoires et preuves documentaires à demander
- Harmonisation des échanges fournisseurs : modèles de courriers de lancement, relance, clarification

Activités pratiques :

- Transformation d'une expression de besoin brute en cahier des charges complet
- Production d'une RFP prête à diffusion sur un cas catégorie
- Génération d'un kit de courriers fournisseurs (lancement, relance, clarification)

Analyse d'offres et grille d'évaluation multicritère

- Construction d'une matrice de scoring : coût, TCO, risque, performance, RSE
- Pondération des critères selon la criticité de la catégorie
- Comparaison objective de réponses fournisseurs avec l'IA
- Détection des biais d'analyse : où l'IA peut se tromper et que vérifier
- Synthèse exploitable pour la décision interne : note de comparaison et recommandation

Activités pratiques :

- Conception d'une grille multicritères pondérée sur une catégorie réelle
- Analyse comparative de trois offres fournisseurs via l'IA
- Production d'une note de synthèse et recommandation de décision

Préparation et simulation de négociation fournisseur

- Stratégie de négociation : objectifs, BATNA, ZOPA, concessions acceptables
- Construction d'argumentaires et anticipation des objections fournisseurs
- L'IA en sparring partner : simulation d'échanges et test de réponses
- Gestion d'un échange sensible ou conflictuel : approche structurée en plusieurs étapes
- Ajustement de posture et mise à jour de la stratégie en cours de négociation

Activités pratiques :

- Génération d'un dossier de préparation négociation complet (objectifs, leviers, objections)
- Simulation d'une négociation tendue avec l'IA jouant le fournisseur
- Construction d'un script de gestion d'un échange conflictuel

Veille marché et fournisseurs automatisée

- Définition des critères de veille pertinents : prix, capacité, incidents, conformité, géopolitique
- Sélection de sources fiables et configuration d'alertes
- Synthèse périodique automatisée : note de veille hebdomadaire prête à partager
- Évaluation de la fiabilité et traçabilité des informations collectées
- Veille fournisseur ciblée : suivi de risques sur un panel critique

Activités pratiques :

- Construction d'un brief de veille sur une catégorie ou un marché donné
- Production d'une note de veille hebdomadaire automatisée
- Mise en place d'un suivi de risques sur trois fournisseurs critiques

Construction d'un assistant IA métier achats

- Choix de l'outil : GPT personnalisé, Copilot, assistants intégrés à l'environnement de l'entreprise
- Instructions système : rôle, ton, périmètre d'intervention, garde-fous
- Capitalisation des gabarits et prompts produits durant les chapitres précédents
- Partage et gouvernance interne : qui peut utiliser, qui maintient

– Limites de l'assistant et points de vigilance pour son évolution

Activités pratiques :

- Configuration d'un assistant IA achats à partir des gabarits produits dans les chapitres précédents
- Test en conditions réelles sur un cas du participant
- Élaboration d'une note de cadrage pour le partage de l'assistant en interne

Prochaines sessions

DATE	LIEU	STATUT
12/11/2026	à distance	Sur confirmation

Pourquoi choisir Sparks Formation ?

20 ans d'expertise IT, des formateurs experts et des sessions garanties contre l'annulation.

20 ans
d'expertise

1 068+
formations

11 178
apprenants formés/an

+67
Net Promoter Score

Avis des participants

Note moyenne des participants de la filière IA pour les métiers & Gouvernance : 4,9/5 — 33 avis

Anne-Lise C. — Très bonne adaptation du formateur au public et au niveau d'attente.

Marie G. — La formatrice était très pédagogue et bienveillante ! Elle a su nous partager sa passion et donner envie de pratiquer à la suite Voilà bien longtemps que je...

Ils nous font confiance

Cette année notre filière IA pour les métiers & Gouvernance a accompagné plus de 95 entreprises dont :

SNCF - E.SNCF SOLUTIONS THALES GLOBAL SERVICES COLLABORATION BETTERS THE WORLD AVEM EDF EESC HEC PARIS FRAIKIN FRANCE
GE ARAC OCCITANIE ISOCEL LCL +85 autres

Financement & certifications

Cette formation est éligible aux financements OPCO et FNE-Formation. Nos équipes vous accompagnent dans le montage de votre dossier.



Réservez votre place dès maintenant

20 ans d'expertise · 1 000+ formations · NPS +67 · réponse sous 24h ouvrées

0 805 950 800

demande@sparks-formation.com